

RESPONSABLE VENTE PROGRAMMES F/H

Présentation de l'entreprise

Leader sur un secteur industriel à très haute valeur ajoutée technique, ASB AEROSPATIALE BATTERIES (AIRBUS Groupe) est le spécialiste de l'étude, la conception, la production et la commercialisation des Piles Thermiques. Bien implanté sur le marché des alimentations électriques pour la défense, ASB Group met son expertise à la disposition de tous les secteurs industriels pour imaginer des solutions d'énergie de secours : aéronautique, spatial, industries sensibles.

Dans un contexte de forte croissance, ASB recherche un(e) **Responsable Commercial Programmes à l'international** F/H.

Descriptif

Rattaché(e) à la Direction Commerciale Programmes, vous êtes responsable du développement de votre portefeuille clients.

- En lien avec l'équipe commerciale marketing, vous identifiez des opportunités d'affaires et définissez un plan d'action par pays.
- Vous prospectez de nouveaux clients, identifiez leur besoin et la faisabilité de l'affaire en lien avec nos équipes techniques et financières.
- Vous gérez l'ensemble du processus de contractualisation, définition et rédaction de l'offre technique et financière, négociation avec le client.
- Vous assurez le lien avec le client pendant la relation commerciale jusqu'à la signature de l'offre puis pendant la réalisation du programme.
- Vous pilotez les actions internes relatives aux contrats et commandes dans un souci de rentabilité.
- En lien avec les équipes techniques et de production, vous êtes le garant du bon déroulement du programme et des choix techniques.

Profil recherché

Votre formation d'ingénieur généraliste ou électronique, votre expérience commerciale et programmes affirmée à l'international et dans un environnement proche de l'activité de notre groupe, votre curiosité technique, votre écoute et compréhension du besoin client, votre goût pour le défi et la négociation et votre maîtrise de l'anglais conversationnel et écrit sont les atouts que nous recherchons pour ce poste.

Rémunération en fonction de l'expérience 70 à 95 k€ : Salaire sur 12 mois avec une prime annuelle a minima équivalente à 1 mois de salaire. Intéressement Participation. Plan d'épargne groupe. PERCOL. Mutuelle. Restaurant d'entreprise.

Ce poste est soumis à la réalisation d'une enquête administrative de renseignements et de sûreté conformément à l'IM 900. L'embauche est conditionnée à l'obtention d'un avis favorable des autorités compétentes.

Prêt(e) à relever le challenge ? Envoyez votre candidature à : recrutement@asb-group.com

<http://www.asb-group.com/>